

Анастасия Нойманн

Коммерческий директор
IXcellerate



О себе

С 2020 года я отвечаю за стратегию продаж и рост доходов оператора ЦОД IXcellerate. До прихода в IXcellerate я координировала sales в Thomson Reuters / Refinitiv.

- Возглавляю коммерческий департамент
- Руководжу партнёрскими проектами
- Веду продажи, связанные с услугами центров обработки данных IXcellerate и пиринговой платформы Eurasia Peering

**ДОХОДНОСТЬ КОМПАНИИ –
МОЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ**



New Head of Sales

Я пришла в IXcellerate, когда компания находилась в переходном периоде и готовилась к выходу на новый уровень, как по масштабам, так и по продажам.

Мне предстояло сформировать коммерческий отдел и возглавить стратегию продаж в условиях агрессивного роста.

Моими первыми шагами было:

- **Утвердить стратегию продаж на год**
- **Зафиксировать процесс продаж на новом уровне**
- **Познакомиться с максимумом любимых клиентов и партнёров**



Управление командой

Моя главная сила — это ориентированность на людей и человеческий подход к каждому.

В своей работе я эффективно расставляю приоритеты и полностью сосредотачиваюсь на самой важной задаче, делая всё от себя зависящее для достижения результата.

За полтора года работы в IXcellerate мы достигли:

- **Увеличение продаж в 7 раз**
- **Увеличили портфель клиентов на 20%**
- **Показали рынку своё человеческое лицо**

КЛЮЧ К УСПЕХУ – ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВИЛЬНОЙ КОМАНДЫ И РАЗВИТИЕ СВОИХ СОТРУДНИКОВ.



Мероприятия

Участие в мероприятиях и на выставках – один из самых любимых способов общения с клиентами.

В 2021 мы запустили серию партнёрских мероприятий DIGITAL WIND (проводим в нашем клиентском центре «Мельница» на Южном Кампусе IXcellerate). Помимо этого:

- **Участники ежегодного форума «ЦОД»**
- **Эксперты Инвестиционного форума RBCC (Российско-Британская торговая палата)**
- **Ездим на DC Club и DC Summit**
- **...До пандемии мы почти объехали весь мир, представляя Россию и IXcellerate на встречах в Китае и на Гавайях, в UK и во всей Европе, добрались до Кореи и ЮАР 🤖**



Что предстоит

- Достичь максимального уровня удовлетворенности клиентов (NPS)
- Вырасти в 3 раза по сравнению с 2021
- Заполнить более 15 000 стойко-мест в четырёх новых дата-центрах
- Получить удовольствие и встретиться со всеми, кто проголосует за меня в этой номинации 😊



**Спасибо
за внимание!**

Анастасия Нойманн

+7 (926) 290 10 10

sales@ixcellerate.ru

www.ixcellerate.com

